

Offerte: Coaching-traject **Integraal Energie Adviseur** (IEA)

Versie: 2-12-2018

Een goede adviseur worden is: op basis van gedegen bouwfysische en -kundige kennis en inzichten, met de poten in de klei, meters maken door klanten te bezoeken en adviezen te schrijven. Maar ook een bedrijfsvoering opzetten, om eraan te kunnen verdienen, hoort erbij. Met mijn coaching-traject kan ik je wegwijs maken in al die aspecten.

Meters maken in klanten adviseren, ik kan je helpen daarbij op gang te komen. Bijvoorbeeld door je mee te nemen naar intakes. Leads van mezelf, leads die je zelf gaat werven of uit mijn netwerk aangereikt krijgt. Echte adviesvaardigheden behoeven veel oefening. Er wordt wel eens gezegd dat je 10.000 vliegrepen moet maken, maar die tijd heeft de planeet niet en met een stevige basis kan je al snel van waarde zijn voor de energietransitie.

Na een intake maak ik altijd een **gespreksverslag** om alles wat ik gezien en besproken heb snel vast te leggen (mijn hoofd loopt anders over en als je er te veel tijd tussen laat zitten kunnen er te veel details en ingevingen verloren gaan). Ik ga je leren hoe je dat doet.

Van die gespreksverslagen mag je wel een paar voorbeelden hebben, zodat je mijn gedachtegang, oplossingsrichtingen en manier van verwoorden je een beetje eigen kan maken. Die verslaglegging is trouwens iets wat nog voortdurend onderhevig is aan verandering. Enerzijds door veranderde inzichten (meer ervaring) anderzijds ook omdat de klant maatwerkadvies krijgt; dan zit je al snel vast aan maatwerkschrijven.

Hoe gieten we het coaching-traject praktisch in het vat?

Deelname aan Cursus Integraal van gas Los (3 avonden, ga ik regelmatig geven)

- * Basiskennis bouwfysica en “over energie denken”;
- * Rekenen aan energie;
- * NoRegret rekentool leren gebruiken om een huis “in de vingers te krijgen”
<https://www.energieling.nl/document/handleiding-no-regret-rekentool/>;
- * Rekenen aan Terugverdientijden (een klein beetje, ik ben er geen fan van).

Naast deze cursus een 20-tal individuele uren voor:

Verdiepingslagen (kan je zelf invullen maar hier geef ik je wat ideeën)

- * Werken met sketchup / NoRegret;
- * Bezoek aan een Energiewinkel of een bouwbeurs om technieken te laten zien/bespreken;
- * Gebruik van Streetview en Funda voor je analyses (gouden bron van info);
- * Inzicht verkrijgen in opwekken, opslag en afgifte van duurzame energie;
- * Nieuwbouwadvies.

Intake waarbij we samen een klant bezoeken en we na afloop 2 uur de braindump uitwerken. Het is handig als het de eerste keer een “veilige” klant is. Iemand die wel advies wil, maar die je goed kent zodat ik je vrijuit kan wijzen op hoe ik werk en waar je op moet letten zonder dat het je professionaliteit schaadt. Vervolgens plannen we een ‘echt’ klantbezoek waarbij ik je ondersteun.

De zakelijke kant van energie-adviseur-zijn is

- * Beroeps Aansprakelijkheidsverzekering / Leveringsvoorwaarden;
- * Het opzetten van een klantvolgsysteem / dossiervorming / facturatie etc.

Begeleiding/reflectie/visieontwikkeling

- * becommentariëren van je eerste eigen dossier/advies;
- * deepdive in onderwerpen die jij aandraagt;
- * Intervisie op loopbaanontwikkeling

Review/second opinion

Ik reken € 75,00 ex. btw (€ 90,75 incl. btw) voor review/commentaar/advies voor vervolgadvisen die je me na wilt laten kijken.

Student platform

Ik zal een WhatsApp groep (of Googlegroep o.i.d.) aanmaken waar gecoachten onderling ideeën en vragen kunnen uitwisselen en waar ik geregeld mijn neus zal laten zien.

Duur, prijs, facturatie

Het coaching-traject duurt een half jaar.

Voor het coaching-traject reken ik een bedrag van € 1.500,00 ex. btw (€ 1.815,00 incl. btw).

Het coaching-traject wordt gefactureerd in 3 tweemaandelijke termijnen van € 500,00 ex. btw (€ 605,00 incl. btw).

Het coaching-traject start nadat je me de bijgevoegde coaching-overeenkomst, getekend, retourneert waarna een factuur voor de eerste termijn verstuurd wordt.

Ik houd per student een logboek bij van het aantal uren dat we on-site, bij de klant, via skype en mail besteden. Ik reserveer 25 uur voor een traject. Als we meer uren nodig hebben dan waarschuw ik je tijdig en maken we afspraken over hoe we verder gaan.

Getuigschrift

Na afloop van het traject krijg je een getuigschrift van Everything Sustainable / Lars Boelen van de activiteiten die we ondernomen hebben gedurende het coaching-traject.

Coaching-overeenkomst

Ondergetekende verklaart dat hij een coaching-overeenkomst aangaat met Lars Boelen om de beginselen van het integraal adviseren van klanten op energiegebied bij te brengen en dit te oefenen in praktijksituaties.

Het doel dat ik nastreef met dit coaching-traject is:

Ik ben akkoord met het coaching-traject dat Lars Boelen me middels zijn offerte d.d. 2-12-2018 heeft voorgelegd en teken bij deze voor akkoord:

Naam:

Plaats:

Datum:

Dit document graag ondertekenen en via mail aan mij retourneren op coach@larsboelen.nl